

ВО ГЛАВЕ УГЛА ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Повышение эффективности использования энергоресурсов — одно из основных условий сохранения высокой конкурентоспособности любого металлургического производства. О том, какие тенденции прослеживаются в развитии металлургической энергетики, рассказали журналу представители АО «РЭП Холдинг»: **Максим Кайтанов**, вице-президент по продажам, **Алексей Мазакин**, директор департамента по металлургии и экспорту, и **Александр Иващенко**, директор департамента по энергетическим проектам.



Алексей Мазакин

Какова специализация вашей компании? Какую продукцию предлагаете клиентам из числа металлургических предприятий?

А. Мазакин: РЭП Холдинг является ведущим российским производителем современного энергетического оборудования. Он осуществляет полный цикл работ, начиная с разработки, изготовления, испытания, заканчивая шефмонтажом и сервисным обслуживанием.

Мы предлагаем металлургическим компаниям широкую линейку высокотехнологичного оборудования, обеспечивающего эффективность металлургических процессов: доменные турбовоздуховки, агломерацион-

ные нагнетатели, нагнетатели конвертерного газа, компрессоры, турбовоздуховки для кислородных производств и новую разработку — утилизационные газовые турбины.

Как бы вы оценили уровень технологического развития российской металлургии относительно мирового уровня? Какие запросы предъявляют металлурги при закупке оборудования?

А. Мазакин: Я бы предложил необычный критерий оценки развития российской металлургии — наличие заградительных пошлин на поставки отечественной продукции на зарубежные рынки. На сегодняшний день эти пошлины весьма серьезны, что свидетельствует о высокой эффективности российских металлургических производств и неспособности зарубежных конкурентов бороться с ними на равных. Мы гордимся тем, что мировая конкурентоспособность российской металлургии реализуется на отечественном оборудовании. Наша совместная работа строится таким образом, что наши заказчики, а это крупнейшие металлургические предприятия, формируют требования по энергоэффективности и эксплуатационным характеристикам агрегатов в том числе с учетом возможностей и компетенций, накопленных предприятиями РЭП Холдинга и в других отраслях.

М. Кайтанов: В настоящий момент мы видим со стороны отечественных

металлургических компаний запросы на современные решения, готовые обеспечить высокую эффективность, низкую стоимость эксплуатации в течение всего жизненного цикла оборудования. Системная работа металлургических компаний и промышленных активов РЭП Холдинга позволяет металлургам четко формулировать требования на высокоэффективные агрегаты и совместно реализовывать данные проекты.

Что происходит на этом рынке? Какое оборудование наиболее востребовано?

А. Мазакин: Сегодня отечественные металлургические предприятия ведут серьезную борьбу за эффективность производства, высокую производительность труда и низкую себестоимость производимой продукции. Приятно сознавать, что технологические решения, используемые в нашем оборудовании, помогают в достижении данных целей, не уступая самым современным мировым аналогам. Например, по результатам тендеров, в которых принимает участие РЭП Холдинг, наше оборудование на равных конкурирует с продукцией китайских производителей и таких крупных игроков рынка, как Siemens, в первую очередь по энергоэффективности.

М. Кайтанов: Очень важно правильно уловить тенденции рынка. Сегодня значительно изменились подходы к созданию компрессоров



Максим Кайтанов

и турбин. Раньше акцент делался на ремонтпригодности и надежности, сейчас же он сместился на эффективность и стоимость владения. Во многом благодаря поддержке нашего акционера — Газпромбанка, а также с учетом огромного производственного опыта, конструкторских компетенций и знаний об эффективной эксплуатации и сервисе оборудования мы не только берем на себя ответственность за производство и поставку, но и ставим перед собой цель реализации комплексных решений и on-site-проектов.

В каких проектах участвовала ваша компания в последнее время? Расскажите, пожалуйста, подробнее о проекте, который РЭП Холдинг реализовывал совместно с НЛМК.

А. Мазакин: Наша компания принимала участие в модернизации энергетических производств практически всех крупнейших отечественных металлургических компаний.

Недавно мы реализовали уникальный проект с нашим партнером — Новолипецким металлургическим комбинатом (НЛМК). На базе имеющейся инфраструктуры заказчика требовалась доработка нашего оборудования, с тем чтобы по уровню эффективности оно не уступало мировым аналогам. Нам удалось в полной мере реализовать эту задачу, и было очень приятно получить высокие оценки представителей НЛМК. Фактически специалисты холдинга объединили наши прежние конструкторские решения с современными, существенно повысив эффективность эксплуатации оборудования.

Как вашей компании удалось сохранить потенциал и позиции на рынке?

А. Мазакин: На определенном этапе руководство компании приняло очень правильные решения, которые позволили убрать отставание в подходах к проектированию и получить новый толчок в развитии современных компетенций на базе освоения лицензионных продуктов. Благодаря приобретению иностранных лицензий, закупке новых станков и инструментов, освоению технологий, обучению специалистов наша компания стала в конечном



итоге одним из самых конкурентоспособных машиностроительных предприятий на отечественном рынке.

Еще одним правильным решением стало сохранение диверсификации производства, в результате чего мы имеем возможность организовать производство практически для любого промышленного сектора.

Чего ожидать на рынке энергетического машиностроения в ближайшем будущем? Есть ли, на ваш взгляд, какие-либо перспективные ниши для развития?

А. Иващенко: Следует отметить, что конъюнктура рынка меняется. Мы прогнозируем переход от закупок

единичных агрегатов к комплексным решениям (EPC-проектам). Кроме того, будет сформирован новый рынок on-site-проектов, в которых заказчик выводит непрофильные процессы на аутсорсинг и платит только за получаемый продукт.

Металлургия — одна из наиболее энергоемких отраслей промышленности, поэтому производители металлов вынуждены обращать серьезное внимание на внедрение энергосберегающих технологий. Металлурги встают перед необходимостью модернизации электрогенерирующих мощностей, которые, будучи построены в советское время, на сегодняшний день заметно изношены.

РЭП Холдинг готов предложить максимально эффективные решения в этой области на основе как лицензионного оборудования, так и собственных разработок. ☑

Интервью провела Татьяна Игнатенко



АО «РЭП Холдинг»
192029, г. Санкт-Петербург, пр-т Обуховской обороны, д. 51, лит. АФ
Тел.: +7 (812) 372-58-80, 372-58-81
Факс: +7 (812) 412-64-84
www.reph.ru



Александр Иващенко